

## Modello B. Descrizione progetto

Associazione/Gruppo	USiena Business & Economics Society (UBES)	
Referente del progetto/iniziativa	Razvan Gabriel Ciorcila, Rosalia Panepinto	
Nome del progetto/iniziativa	Way to content with Marketing Espresso	
Categoria del progetto/iniziativa	☐ Conferenze, Convegni,  Tavole rotonde	☐ Laboratori, Workshop, Seminari
	☐ Spettacoli (danza, concerti, teatro)	☐ Concorsi, Contest
	☐ Rassegne cinematografiche	☐ Mostre
	☐ Eventi sportivi	☐ Visite guidate
	☐ Festival	☐ Altro (specificare)
Presentazione/Descrizione	UBES è un'associazione studentesca gratuita, apolitica e apartitica, che si propone di colmare il gap tra università e mondo del lavoro attraverso varie attività che possono essere raggruppate in tre categorie:  1) Collaborazioni con aziende: Sviluppo di specifici progetti, business case e gite in azienda  2) Eventi con professionisti tra cui ospiti esterni e/o docenti, personale dell'ateneo e Alumni dell'Università di Siena. Realizziamo questi incontri 3/4 volte al mese ed hanno durata di un'ora e mezza. Durante gli incontri, sono approfonditi topics indispensabili per affacciarsi al mondo del lavoro: competenze informatiche e digitali (Excel, Power BI, SQL, Canva, Google), legate alla comunicazione (contenuti per social network, scrittura per magazine e newsletter), soft skills e temi connessi al nostro campo d'azione (economia, statistica, finanza, ambiente, innovazione, imprenditorialità).  3) Attività interne: presentazioni, riflessioni e dibattiti su topic economici. Durante i nostri costanti appuntamenti mettiamo in pratica le competenze, confrontandoci e facendo ricerche per ampliare il nostro bagaglio culturale su determinati contenuti.  Coerentemente con la mission e le precedenti attività di UBES, questo progetto si propone di fornire agli studenti la possibilità di interfacciarsi con professionisti provenienti da diversi settori per comprendere il funzionamento del mondo del lavoro.	



**Marketing Espresso** è un'azienda che mira a democratizzare il marketing, rendendolo accessibile e vantaggioso, tant'è che la loro missione è creare un ecosistema che mette al centro persone attraverso i canali digitali.

L'azienda si concentra su tre aree principali: **formazione, agenzia e community**. Si specializza sui **social media**, inclusi argomenti come la creazione di piani editoriali efficaci, la scrittura persuasiva online e la strategia su piattaforme come TikTok e Instagram.

Marketing Espresso si impegna nella divulgazione gratuita attraverso i canali social, un blog e due podcast. La loro **community** di appassionati di marketing gioca un ruolo fondamentale nella condivisione di conoscenze e tendenze e interpretando i risultati raggiunti, come il numero di follower sui social media e i progetti completati, si può concludere che sia una realtà di successo.

L'incontro, della durata da una a due ore, si propone di offrire un'esperienza immersiva nel **mondo del marketing**. Durante l'intervento, il giovane ospite, affiancato da un membro del team di Marketing Espresso, condividerà la propria **storia imprenditoriale** e offrirà una panoramica rigorosa, informata ed aggiornata - basata sulla propria esperienza professionale - dei concetti chiave legati al **marketing digitale**, al **content marketing** e all'utilizzo strategico dei **social media**.

L'obiettivo principale del seminario è quello di fornire una comprensione approfondita delle **best practice** e delle **tendenze dinamiche** richieste nel mercato attuale.

Alla conclusione dell'intervento, sarà dedicato uno spazio per le **domande** e le **riflessioni** dei partecipanti che permetterà alle studentesse e agli studenti di interagire direttamente con gli esperti, fornendo loro l'opportunità di approfondire specifiche tematiche e di ottenere risposte ai propri dubbi.

Riteniamo che questo seminario possa essere di particolare interesse per l'intera comunità studentesca, poiché il marketing, in tutte le sue declinazioni, rappresenta una disciplina trasversale che si intreccia con i diversi ambiti di studio presenti nel nostro Ateneo; la partecipazione a questo evento offrirà l'opportunità di ampliare le proprie conoscenze nel campo del marketing, sviluppando una prospettiva strategica e acquisendo competenze applicabili nella realtà che saranno preziose in un mercato del lavoro sempre più orientato al digitale.

## Finalità/Obiettivi

Partecipando a questo seminario, le studentesse e gli studenti avranno l'opportunità di immergersi nel mondo del marketing digitale, acquisendo una panoramica completa delle strategie vincenti utilizzate nel settore e saranno esposti alle ultime tendenze e innovazioni nel campo, ottenendo una comprensione approfondita del tema.

L'evento consentirà di interagire con esperti di spicco del settore, creando connessioni significative e avviando **opportunità di networking**: si potranno condividere idee, collaborare con altri partecipanti provenienti da diverse aree di studio e ampliare la propria rete di contatti (proto)professionali.



Periodo di realizzazione	Un'altra finalità è quella di offrire un'occasione per ascoltare una testimonianza di quello che vuol dire fare impresa, soprattutto dal punto di vista di un UNDER30, consentendo al corpo studentesco di valutare se le tematiche trattate siano appetibili e coerenti con i propri obiettivi di carriera futura.  Chiunque partecipi potrà beneficiare di casi studio reali e strumenti pratici, che aiuteranno a sviluppare una visione strategica e ad applicare le conoscenze acquisite in contesti reali.  Da collocarsi tra ottobre e dicembre 2023
Luogo di realizzazione	Presidio San Francesco
Relatori/ospiti/artisti  (nel caso in cui l'iniziativa sia incentrata sull'intervento/presenza di uno o più relatori/ospiti/artisti è necessario indicarne il nominativo e allegarne il CV o una breve presentazione)	Il nostro ospite è Marco Onorato, CEO e fondatore di Marketing Espresso. Dopo aver acquisito una solida formazione universitaria in economia e marketing, ha maturato esperienza lavorando con rinomati brand, prestigiose agenzie e come professionista autonomo. Grazie all'instancabile impegno di Marco, l'azienda, dal 2018, è cresciuta fino a diventare una fiorente community, che attualmente riesce a raggiungere settimanalmente oltre 850.000 utenti.  Il ruolo di formatore rappresenta la sua vocazione preferita, difatti è anche Teaching Assistant della cattedra di Comunicazione e Strategie di Pubblicità presso la Luiss Guido Carli di Roma, istituto presso il quale ha conseguito la laurea in Marketing.
Preventivi di spesa in dettaglio  (è necessario allegare la documentazione relativa al preventivo di spesa. Ove ciò non fosse possibile occorre indicare specifica motivazione)	Oltre alla stima, effettuata dall'ospite stesso (ALLEGATO A), di quelli che sono i costi di trasporto (in autovettura) e di vitto e alloggio, per un totale di €400, è da aggiungere:  • Locandina grande di numero 5 (Presìdi San Francesco, San Niccolò, Mattioli, San Miniato e Mensa Sant'Agata) di €3 ciascuna, per un totale di €15  • Locandina piccola di numero 8 (Presìdi San Francesco, San Niccolò, Mattioli, San Miniato) di €1 ciascuna, per un totale di €8  • Tessera di ringraziamento di numero 2 (ospiti) di €0.50 ciascuna, per un totale di €1  • Omaggio di numero 2 (ospiti) di €20 ciascuno, per un totale di €40  I prezzi di locandine e tessere sono quelli proposti da Copisteria Copinfax Siena. In prossimità delle date verranno forniti maggiori dettagli in merito alle autorizzazioni di tutti gli ospiti ed ai precisi costi necessari.
Totale spesa per il progetto	Il totale ammonta a €464.

Documentazione allegata al progetto:

A) Autorizzazione ospite e preventivo MARKETING ESPRESSO