

## Modello B. Descrizione progetto

Associazione/Gruppo	USiena Business & Economics Society (UBES)	
Referente del progetto/iniziativa	Razvan Gabriel Ciorcila, Rosalia Panepinto	
Nome del progetto/iniziativa	Comunicazione #disruptive: una sfida TBWA\Italia!	
Categoria del progetto/iniziativa	☐ Conferenze, Convegni, Tavole rotonde	☐ Laboratori, Workshop, Seminari
	☐ Spettacoli (danza, concerti, teatro)	☐ Concorsi, Contest
	☐ Rassegne cinematografiche	☐ Mostre
	☐ Eventi sportivi	☐ Visite guidate
	☐ Festival	☐ Altro (specificare)
Presentazione/Descrizione	UBES è un'associazione studentesca gratuita, apolitica e apartitica, che si propone di colmare il gap tra università e mondo del lavoro attraverso varie attività che possono essere raggruppate in tre categorie:  1) Collaborazioni con aziende: Sviluppo di specifici progetti, business case e gite in azienda  2) Eventi con professionisti tra cui ospiti esterni e/o docenti, personale dell'ateneo e Alumni dell'Università di Siena. Realizziamo questi incontri 3/4 volte al mese ed hanno durata di un'ora e mezza. Durante gli incontri, sono approfonditi topics indispensabili per affacciarsi al mondo del lavoro: competenze informatiche e digitali (Excel, Power BI, SQL, Canva, Google), legate alla comunicazione (contenuti per social network, scrittura per magazine e newsletter), soft skills e temi connessi al nostro campo d'azione (economia, statistica, finanza, ambiente, innovazione, imprenditorialità).  3) Attività interne: presentazioni, riflessioni e dibattiti su topic economici. Durante i nostri costanti appuntamenti mettiamo in pratica le competenze, confrontandoci e facendo ricerche per ampliare il nostro bagaglio culturale su determinati contenuti.  Coerentemente con la mission e le precedenti attività di UBES, questo progetto si propone di fornire agli studenti la possibilità di interfacciarsi con professionisti provenienti da diversi settori per comprendere il funzionamento del mondo del lavoro.	



TBWA è una delle **maggiori agenzie di pubblicità al mondo** ed è conosciuta per il suo approccio creativo e innovativo. L'agenzia, difatti, è stata responsabile di alcune delle **campagne pubblicitarie più iconiche e memorabili della storia**: per esempio, è stata dietro la campagna "Think Different" di Apple, che ha contribuito a trasformare il marchio Apple in un'icona culturale.

Essa fa enfasi sulla "disruption", ossia sull'interrompere le convenzioni e cercare soluzioni uniche ed originali e ciò si riflette anche nella sua filosofia aziendale: "Disruption is our business". Anche la divisione italiana, TBWA\Italia, con sedi a Milano e Roma, si impegna a sfidare quanto già noto, creando un impatto significativo attraverso campagne pubblicitarie che rivelano una verità profonda, coinvolgendo le persone in modo autentico e soprattutto memorabile. Essendo stata la prima agenzia ad aprire un asilo nido aziendale e ad adottare il lavoro intelligente al 100%, dimostra una mentalità aperta e all'avanguardia. Non solo, è riconosciuta per la sua reputazione di eccellenza, avendo ottenuto numerosi premi e riconoscimenti nel suo settore di riferimento.

Il percorso è articolato in tre step formativi, i cui frutti potranno essere raccolti in un quarto incontro di give back, durante il quale saranno discussi dei progetti (business case) realizzati dagli stessi partecipanti. Luca, insieme a un altro membro del gruppo di TBWA\Italia, sosterrà dunque quattro incontri totali. Ciascun incontro ha la durata di circa due ore e verterà su tematiche specifiche del mondo dell'agenzia pubblicitaria con particolare enfasi su ricerca di mercato, data analysis, branding, immagine aziendale, customer experience. Filo conduttore sarà l'approccio "disruptive" che differenzia il modus operandi di TBWA; non mancheranno nemmeno focus su digitale, innovazione e nuove tendenze.

L'obiettivo principale del ciclo di seminari è quello di fornire una comprensione approfondita delle **best practice** e delle **tendenze dinamiche** richieste nel mercato attuale.

Alla conclusione di ciascun intervento, sarà dedicato uno spazio per le **domande** e le **riflessioni** dei partecipanti che permetterà alle studentesse e agli studenti di interagire direttamente con gli esperti, fornendo loro l'opportunità di approfondire specifiche tematiche e di ottenere risposte ai propri dubbi.

Riteniamo che questo seminario possa essere di particolare interesse per l'intera comunità studentesca, poiché la comunicazione è uno **step inevitabile** che si affronta indifferentemente dal nostro campo di specializzazione; la partecipazione a questo evento offrirà l'opportunità di sviluppare una **approccio orientato ai dati,** una **propensione verso la creatività e innovazione** e lo sviluppo di una **comunicazione più efficace**; inoltre, grazie al progetto finale si incentiva il **lavoro autonomo e di gruppo**, coerentemente con quanto richiesto dal mercato del lavoro in merito alle soft skill.

## Finalità/Obiettivi

Partecipando a questo seminario, le studentesse e gli studenti avranno l'opportunità di immergersi nel mondo della comunicazione, acquisendo una panoramica completa delle strategie vincenti, quelle proprie di TBWA, e saranno esposti alle ultime tendenze e innovazioni nel campo, ottenendo una comprensione approfondita del tema.



	Gli eventi consentiranno di interagire con esperti di spicco del settore, creando connessioni significative e avviando opportunità di networking: si potranno condividere idee, collaborare con altri partecipanti provenienti da diverse aree di studio e ampliare la propria rete di contatti (proto)professionali.  Mettendosi alla prova con il business case, le studentesse e gli studenti possono inoltre farsi conoscere dall'agenzia stessa: può essere dunque una preziosa occasione per mettere il primo tassello della propria carriera lavorativa nel mondo delle agenzie pubblicitarie.  Un'altra finalità è quella di portare al corpo studentesco una testimonianza di come ci si orienti all'interno di un'agenzia di comunicazione, consentendo loro di valutare se le tematiche trattate siano appetibili e coerenti con i propri obiettivi di carriera futura.  Chiunque partecipi potrà beneficiare di casi studio reali e strumenti pratici, che aiuteranno a sviluppare una visione strategica e ad applicare le conoscenze acquisite in concreto.
Periodo di realizzazione	Da collocarsi con intervallo regolare tra ottobre a dicembre 2023
Luogo di realizzazione	Presidio San Francesco
Relatori/ospiti/artisti  (nel caso in cui l'iniziativa sia incentrata sull'intervento/presenza di uno o più relatori/ospiti/artisti è necessario indicarne il nominativo e allegarne il CV o una breve presentazione)	Il nostro ospite è Luca Lilla, professionista con una solida formazione accademica e una diversificata esperienza lavorativa: ha ottenuto una laurea magistrale in Corporate Governance presso l'Università di Firenze, frequentando anche la Regent's University London.  Durante i suoi studi, si è concentrato sull'analisi di mercato e ha dimostrato forti competenze nella comunicazione.  Attualmente, è Head of Innovation presso TBWA\Italia, dove assume la carica di Head of Innovation; precedentemente ha ricoperto il ruolo di Head of Digital & Data Strategy e anche di Strategist presso la sede londinese di TBWA. Ha anche acquisito esperienza internazionale come International Key Account Manager presso Ink e come Data Researcher e Business Development presso Recycling.com. Fino ad ora ha avuto il piacere di occuparsi di brand quali Airbnb, BNP, GSK, Eni, Lidl, L'Oréal, Nissan e Stellantis.  Luca è un convinto sostenitore del potere delle reti e della cultura condivisa; è un comunicatore esperto e un pensatore strategico le cui competenze sono state ulteriormente sviluppate attraverso le varie posizioni occupate, con particolare attenzione al digitale, all'innovazione, all'analisi dei dati, alla strategia di marketing e alle comunicazioni di marca.



Preventivi di spesa in dettaglio  (è necessario allegare la documentazione relativa al preventivo di spesa. Ove ciò non fosse possibile occorre indicare specifica motivazione)	Oltre alla stima, effettuata dall'ospite stesso (ALLEGATO A), di quelli che sono i costi di trasporto (in autovettura) e di vitto e alloggio, per un totale di €1260, è da aggiungere:  • Locandina grande di numero 5 (Presìdi San Francesco, San Niccolò, Mattioli, San Miniato e Mensa Sant'Agata) di €3 ciascuna, per un totale di €15  • Locandina piccola di numero 8 (Presìdi San Francesco, San Niccolò, Mattioli, San Miniato) di €1 ciascuna, per un totale di €8  • Tessera di ringraziamento di numero 2 (ospiti) di €0.50 ciascuna, per un totale di €1  • Omaggio di numero 2 (ospiti) di €20 ciascuno, per un totale di €40  I prezzi di locandine e tessere sono quelli proposti da Copisteria Copinfax Siena.  In prossimità delle date verranno forniti maggiori dettagli in merito alle autorizzazioni di tutti gli ospiti ed ai precisi costi necessari. Per tali motivi viene fornita una stima.

Il totale ammonta a €1324.

Documentazione allegata al progetto:

Totale spesa per il progetto

A) Autorizzazione ospite e preventivo TBWA